



新生活が狙われる？ 引越直後の訪問販売トラブル



【事例1】

引越当日に業者が換気扇フィルターの勧誘に訪れた。管理会社と関連があるかのような話で「居住者はみんな契約している」と説明されたので仕方なく契約したが、後日管理会社に確認したらウソだった。
(20歳代 男性)



【事例2】

引越当日に「管理会社から紹介された」と言ってお業者が訪問してきたので、業者の言葉を信じて水回りの防カビ工事契約をした。後日管理会社に聞いたら、紹介などしていないと言われた。だまされた。
(20歳代 女性)



👉 どうしてトラブルに遭ってしまうの？

- 引越直後は荷解きや手続きなどで忙しく、新しい生活に不慣れな時期でもあるため、いつもより冷静な判断ができなりがちです。
- 新生活が始まることの多い3、4月は特に注意しましょう。

👉 トラブルに遭わないためのポイント！

- その場ですぐに契約せず、管理会社に確認しましょう。
- 訪問販売で契約した場合、クーリング・オフができます。